

новое финансирование

*инновационные технологии финансирования
инвестиционной деятельности
субъектов малого бизнеса*

Термин «малое предприятие» трактуется в зарубежной и отечественной экономической литературе в основном одинаково. Согласно новому экономическому словарю малое – это предприятие со средней численностью работающих не превышающей критерий предельной численности в промышленности, в строительстве, на транспорте, в сельском хозяйстве и других отраслях производственной сферы [1]. Кроме этого в рамках данного подхода акцент делается на верхнем пределе чистой выручки от реализации продукции, не превышающей определенной установленной законодательством величины.

Серебрянский А.В.
соискатель

Романенко Р.Ю.
соискатель

*Белгородского
государственного
технологического
университета
им. В.Г. Шухова*

Характеризуя важные стороны деятельности малого предприятия приведенное определение, имеет свои недостатки потому что, во-первых, законодательство может корректироваться и тогда бывшее малое предприятие теряет свой статус и становится, например, средним или крупным, то же может происходить при изменении масштабов его финансово-хозяйственной деятельности. Во-вторых, рассмотренное определение не несет в себе сущностной характеристики малого предприятия и не раскрывает содержательных основ его деятельности. Отметим, что в развитых странах с экономикой рыночного типа основным критерием идентификации малого предприятия является численность работающих. Так в ЕС принята

следующая классификация: микропредприятия – число работающих не более 9 человек, малые предприятия – число работающих от 10 до 49 человек, средние – от 50 до 249 человек. Для всех категорий предприятий товарооборот должен быть менее 40 млн. евро, либо баланс – менее 27 млн. евро [2].

Таким образом, кроме ограничений по численности персонала применительно к малому бизнесу чаще всего говорят об ограничениях по капиталу, структуре капитала, активам, выручке от реализации продукции и прибыли. Следовательно, как элемент предпринимательства вообще малое предпринимательство несет в себе ограничения для малого предприятия с первого момента вступления его в бизнес.

Например, в рамках государственного регулирования уставный капитал малого предприятия ограничен, но он и не может быть оплачен в значительном объеме начинающим бизнесменом. То же касается активов, совокупная их величина также ограничена и зависит, при прочих равных условиях от уставного капитала при заданном финансовом рычаге. В свою очередь ограниченные активы генерируют ограниченную выручку, которая при одинаковых расходах ведет к ограниченной прибыли. Численность персонала малого предприятия количественно ограничена и является функцией капитала и активов.

Проведенный анализ показывает, что определение малого предприятия как предприятия с численностью работающих, не превышающей предельную численность, и с выручкой, не превышающей предельную выручку и т.д. это его характеристика с точки зрения внешней формы.

Сущностью же малого предприятия является совокупность ограничений всех сторон его финансово-хозяйственной деятельности, объективно возникающих в момент создания субъекта малого бизнеса. Законодательство лишь фиксирует этот факт в виде соответствующих величин на конкретный момент времени. Поэтому развитие малого предприятия

***в развитых
странах
с экономиками
рыночного
типа основным
критерием
идентификации
малого
предприятия
является
численность
работающих***

представляет собой процесс преодоления объективно существующих ограничений, в том числе посредством государственного регулирования и поддержки малого предпринимательства.

Исследование малого предприятия показало, что оно может быть определено как хозяйственный комплекс, структурированный в качестве юридического лица в конкретной организационно-правовой форме и обладающий совокупностью ограничений некоторых сторон своей финансово-хозяйственной деятельности.

Поскольку с самого начала своей финансово-хозяйственной деятельности субъект малого бизнеса несет в себе совокупность ограничений необходимо выделить определяющее. При этом очевидно, что ограничение по капиталу малого предприятия, в конечном счете, формирует все остальные ограничения. Проведенные нами исследования позволяют предложить следующий методический подход их оценки, основанный на разработках известных агентств и консультационных фирм.

Каждое из ограничений деятельности малого предприятия получает определенный ранг. Все вместе они формируют общий ранг ограничений деятельности малого предприятия ($OP_{одмп}$). Отсутствие какого-либо из ограничений приравнивается рангу равному 1. Если малое предприятие вообще не имеет ограничений деятельности $OP_{одмп} = 1$.

Одновременно, данная характеристика ограничений деятельности малого предприятия позволяет ранжировать каждое из них по определенным параметрам. Значение от 0 до 1, устанавливается каждому рангу ограничения деятельности малого предприятия. $OP_{одмп}$ также варьируется в пределах от 0 до 1.

Для расчета $OP_{одмп}$ предлагается следующая формула:

$$OP_{одмп} = \sum_i^j (K_{кодмп_i} \times P_{одмп_i}), \quad (1)$$

**в рамках
государственного
регулируемого
уставного
капитала малого
предприятия
ограничен,
но он и не может
быть оплачен
в значительном
объеме
начинающим
бизнесменом**

где:

$OP_{одми}$ – общий ранг ограничений деятельности малого предприятия, ед. (0,0 – 1,0);

$K_{зодми}$ – коэффициент значимости i -го ограничения деятельности малого предприятия (0,0 – 1,0), ед.;

$R_{одми}$ – ранг i -го ограничения деятельности малого предприятия (0,0 – 1,0), ед.;

i – количество выделенных рангов ограничений деятельности малого предприятия, ед.

При применении в ранжировании десятичной системы исчисления максимальное значение $OP_{одми}$ составит 1,0. Это означает, что малое предприятие свободно от ограничений, свойственных субъекту малого бизнеса при сложившихся в общественном народном хозяйстве условиях и, фактически, перестало быть малым, перейдя в более высокую «весовую категорию».

Распределение значений коэффициентов значимости i -го ограничения деятельности малого предприятия осуществляется в зависимости от влияния каждого из них на деятельность малого предприятия, здесь применяются различные методы и подходы, в том числе экспертный метод.

Поскольку капитал малого предприятия всегда ограничен, одним из направлений обеспечения его инвестиционной деятельности является разработка инновационных технологий финансирования в форме кредитования. При этом субъектам малого бизнеса следует привлекать консультационные фирмы, в состав сопровождающих услуг которых входят помощь в составлении бизнес-плана, экономическая экспертиза и доведение до положительного аудита предлагаемых к инвестированию проектов, консультирование при оформлении пакета заявочных документов и обеспечение проектов реальным кредитованием.

Анализ зарубежного опыта обеспечения инвестиционной деятельности малых предприятий показал, что одной из оптимальных схем кредитования может стать использова-

**ограничение
по капиталу малого
предприятия,
в конечном счете,
формирует
все остальные
ограничения**

**«тихое участие»
кредитора
в прибыли означает
отсутствие
кредитора
в управляющих
органах малого
предприятия
без права голоса
в принятии его
организационных
решений**

ние специализированных инвестиционных фондов, из которых и реализуется инвестирование проектов в форме партиальных (траншевых) фондовых кредитов.

Преимуществом партиальных кредитов является то, что кредитор сопровождает эффективное, без долговых обязательств малое предприятие, которое за счёт такой схемы инвестирования и развития имеет ликвидный баланс и высокий фирменный рейтинг. Кроме того, как отмечалось, малое предприятие не платит процентов по кредиту и не возвращает сам кредит, а вместо этого кредитор участвует в чистой прибыли от проекта. При этом «тихое участие» кредитора в прибыли означает отсутствие кредитора в управляющих органах малого предприятия без права голоса в принятии его организационных решений.

Также в предлагаемой технологии кредитования не требуется банковских гарантий от заёмщика по предоставляемому кредитором финансированию, которое отражается в балансе инвестируемого субъекта малого бизнеса не как заёмные, а как собственные его средства. И, наконец, заёмщик участвует в организации финансирования своего проекта минимально-возможным собственным капиталом в размере не более 3,5 процентов. Названные преимущества описанной инновационной технологии финансирования позволяют считать ее перспективным направлением обеспечения инвестиционной деятельности малых предприятий.

Литературы

1. Новый экономический словарь /Под ред. А.Н. Азрилияна. – 2-е изд. доп. – М.: Институт новой экономики, 2007.- 1088 с.
2. Предпринимательство: Учебник /Под ред. М.Г. Лапусты. – 4-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2007. – 667 с.

рп