Тюрин В.В.
аспирант кафедры «Финансы и банковское дело»
Ставропольского государственного аграрного университета

Что посеешь, то и пожнешь

анализ проблемы дефицита сырья

В условиях постепенного смещения приоритетов в пользу переработки зерновых и увеличения добавочной стоимости основным фактором, способным ограничить деятельность агропромышленных групп, остается дефицит сырья и колебания цен на него в течение года. Следствием этого является появление в структуре большинства рассматриваемых предприятий собственных аграрных комплексов, занимающихся выращиванием сельскохозяйственных культур.

Выращенная в собственных хозяйствах сельхозпродукция обходится аграрным холдингам дешевле ее приобретения у независимых аграрных хозяйств, что повышает рентабельность первоначального этапа деятельности каждого из холдингов и положительно влияет на конкурентоспособность выпускаемой продукции. Большинство из рассматриваемых холдингов в большей или меньшей степени связаны с торговлей зерновыми и масличными культурами, что позволило им наладить достаточно прочные связи с аграрными производителями в своих регионах. Зачастую ограниченные в финансовых ресурсах для проведения посевной сельскохозяйственные производители заключали с холдингами договора о совместной деятельности, согласно которым принимали на себя обязательства о поставке зерновых именно этому трейдеру, осуществлявшему скупку зерновых и масличных культур в период массового предложения на рынке, во время сбора урожая. После этого трейдер перепродает продукцию по более высоким ценам и обеспечивает хозяйство семенами и горюче-смазочными материалами (1). Такое положение вещей позволяло закупщику диктовать цену на приобретаемую аграрную продукцию, которая обеспечивала хозяйствам минимальный уровень рентабельности, что впоследствии вынуждало их к вхождению в состав агропромышленных групп.

Рассмотрим другую, неразрывно связанную с сырьевой базой проблему на примере переработки масличных семян. Имеющиеся на данный момент мощности по добыванию масла позволяют перера-

батывать в течение суток 11 тысяч тонн сырья, то есть в течение года около 3,5 миллионов тонн, а именно такое количество масличных семян Россия и производила в последние годы. Но эту проблему нужно рассматривать глубже. Посмотрим, насколько эти мощности соответствуют существующей сырьевой базе.

В Краснодарском крае производимое сырье дает возможность работать всего 220 дней, в Ставропольском крае – 245, в Ростовской области – 405 дней, в Воронежской области – 265, в Саратовской области – 228, в Волгоградской области – 379, в Белгородской области – 105, в Орловской области – 100, в Тамбовской области – 525, в Самарской области – 336, в Оренбургской области – 239, в Алтайском крае – 125, в Тверской области – 10, в Ивановской области – 5, в Кабардино-Балкарской республике – 68, в Татарстане – 217. Это мы суммировали мощности маслоэкстракционных заводов, которые способны перерабатывать более 400 тонн в сутки. Если же подсчитать количество масличных семян, которое уходит на экспорт (не менее 30% , а в южных регионах и все 40%) и перерабатывается на небольших заводиках, которые как грибы выросли практически во всех маслосеющих зонах, то мы увидим, что полную загрузку заводы имеют в Ростовской, Волгоградской и Тамбовской областях, а остальные работают в лучшем случае вполсилы (2).

Можно по-разному относиться к экспорту, но правило рынка одно – товар пойдёт туда, где за него заплатят, и никакие ухищрения, запреты на государственном и региональном уровнях не остановят этого процесса, потому что отдавать за бесценок высоколиквидный товар производители не захотят. Они просто начнут сокращать производство.

В целом в условиях отсутствия значительной ценовой динамики на рынках конечной продукции развитие собственных аграрных хозяйств и земельных угодий может стать одним из основных инструментов повышения рентабельности и одной из точек роста большинства агропромышленных групп. Анализ соответствия перерабатывающих мощностей и сырьевой базы по регионам приводит к мысли о необходимости упорядочивания расположения заводов. Расчеты показывают, что транспортная составляющая расходов при переброске масличных семян подсолнечника на расстояния 1000 и более километров составляет более 50%. А это делает производство масла

выращенная
в собственных хозяйствах
сельхозпродукция
обходится аграрным
холдингам дешевле
ее приобретения
у независимых
аграрных хозяйств

имеющиеся на данный момент мощности по добыванию масла позволяют перерабатывать в течение суток 11 тысяч тонн сырья, то есть в течение года около 3,5 миллионов тонн

нерентабельным. Поэтому второй вывод: мощности по переработке должны быть максимально приближены к сырьевой базе.

Более глубокая переработка сырья способствует увеличению добавочной стоимости и снижению количества посредников между группой и конечным потребителем, а также росту рентабельности бизнеса всего агропромышленного холдинга. Однако отсутствие консолидированной отчетности часто делает невозможным адекватный анализ столь сложно выстроенных групп. Ситуация осложняется еще и отсутствием в необходимом объеме независимой аналитики продуктов потребительского сектора этой группы и неоднозначностью имеющихся экспертных оценок дальнейшей динамики на этих рынках. Приоритеты компаний смещаются в пользу переработки зерновых культур. При этом элеваторные емкости и объем торгово-закупочных операций с зерновыми постепенно снижаются. В среднесрочной перспективе ожидаем продолжения наметившихся тенденций:

– большинство агропромышленных групп оставят у себя элеваторные мощности и будут снижать объем торгово-закупочных операций до уровня, достаточного для обеспечения сырьем собственной операционной деятельности. Это позволит им избежать сезонных спадов объемов производства, вызванных завершением уборочных работ, обеспечить постоянную загрузку мощностей, присутствие на рынке в течение всего года и стабильность работы компаний холдинга, но при этом выйти с достаточно рискованного рынка;

– эффективным инструментом предотвращения кризисов перепроизводства и колебания рыночных цен, способных негативно отразиться на сельхозпроизводителях и потребовать вмешательства государства, может стать разви-

правило рынка одно – товар пойдёт туда, где за него заплатят, и никакие ухищрения, запреты на государственном и региональном уровнях не остановят этого процесса

тая инфраструктура экспортных поставок. Ее развитие позволяет направлять излишки внутреннего рынка зарубежным контрагентам и способствует установлению ценовой интеграции внутреннего и внешних рынков. На сегодняшний день экспорт зерновых из России составляет 11-16 миллионов тонн ежегодно при общем объеме урожая в 80 миллионов тонн. Экспортный зерновой трейдинг характеризуется намного большей концентрацией капитала. По итогам 2007 года на долю 20 крупнейших экспортных трейдеров пришлось порядка 85% всех экспортных операций в России. Консолидация активов и укрупнение игроков в этом сегменте аграрного рынка способствуют повышению прозрачности компаний и облегчают доступ к рынкам капитала.

по итогам 2007 года на долю 20 крупнейших экспортных трейдеров пришлось порядка 85% всех экспортных операций в России

Литература

1. Большой экономический словарь. – М.: 1994. – 528 с.
2. Маркетинг // Режим доступа: журнал электронных данных http://www.4p.ru/index.php?page=672&tmpl=print

рп

V.V. Tyurin
postgraduate student, Finance and Banking Department, Stavropol State Agricultural University

Analysis of feedstock shortage problem

Among the major trends in the grain processing product market is the integration of interdependent business units within agroindustrial holding companies and the improvement in the degree of feedstock processing. The idea is realized by means of entities set up within agroindustrial holding companies to form a single production chain. The best results are achieved in areas where products of primary processing of cereal and oil-bearing crops are used as feedstock for core activities. A higher-level processing of feedstock results in more value added and fewer middlemen between the group and the end consumer, as well as in higher profit margins for the entire agroindustrial holding company.