

Закипающая жизнь

мониторинг активности и инвестиционного потенциала предпринимательской деятельности Ставропольского края

На современном этапе становления и развития рыночной экономики в Российской Федерации сформировалось многообразие организационно-правовых форм и методов ведения предпринимательской деятельности, которое, в частности, способствует стабилизации и повышению эффективности функционирования региона. В условиях многоукладной экономики актуальна задача ускоренного создания и внедрения сбалансированного организационно-экономического механизма развития предпринимательской деятельности на микро-, мезо- и макроуровнях, важным механизмом регулирования которых является интрапренерская (внутрикомплексная) деятельность, направленная на дифференциацию, интенсификацию и интеграцию производства. То есть речь идет о повышении инновационно-инвестиционной привлекательности производителей.

Для определения эффективных направлений развития предпринимательской деятельности необходимо учитывать ее активность, что позволяет четко сформулировать бизнес-стратегию с учетом региональных особенностей. В соответствии с этим мы разработали методику определения активности предпринимательства, которая рассчитывается на основании мультипликативной многофакторной индексной модели активности потенциала предпринимательской деятельности региона, учитывающей индексы:

- развития предпринимательской деятельности;

Радионова М.Н.
*аспирант кафедры
финансового
менеджмента
и банковского дела
Ставропольского
государственного
агарного
университета*

**в ближайшие
годы будет
продолжаться
рост предпринима-
тельской
деятельности как
в Ставропольском
крае, так
и в Южном
федеральном
округе в целом**

- количественного роста экономических субъектов предпринимательства;
- объемов производства предпринимательской деятельности всех форм хозяйствования на единицу экономического субъекта;
- веса частных к государственным и (или) муниципальным организациям;
- инвестиционной деятельности предпринимательских структур;
- роста производительности труда на предприятиях.

Данные индексы позволяют определить тенденции развития потенциала региона, учитывая современные особенности функционирования предпринимательской деятельности. Результаты расчета позволяют провести сравнительный анализ динамики индекса активности предпринимательских структур Ставропольского края в исследуемом периоде. Мы определили, что рост активности по формам хозяйствования в Южном федеральном округе (ЮФО) составляет 1,648, что на 0,832 выше, чем в целом по России (табл. 1). По ЮФО наиболее высокий рост активности интрапренеров по формам хозяйствования в Краснодарском крае (2,275), Ставропольском крае (2,063), а наименьший - в Республике Ингушетия (- 1,703). В результате анализа индекса роста инвестиционной деятельности в предпринимательстве, используя тренд, можно сделать вывод, что данная сфера имеет устойчивую тенденцию развития и, соответственно, можно спрогнозировать, что в ближайшие годы будет продолжаться рост предпринимательской деятельности как в Ставропольском крае, так и в ЮФО. Основанием для такого вывода может служить имманентный признак рыночной экономики, что собственник инвестирует в то предприятие, деятельность которого можно прогнозировать и стабильно получать доход. Это подтверждает индекс инвестиционной деятельности, который в среднем с 2001 по 2005 год по ЮФО вырос в 2,3 раза.

Для систематизации исследования нами был определен потенциал предпринимательской деятельности административных районов Ста-

Таблица 1

Рейтинг активности предпринимательской деятельности в Южном федеральном округе

<i>Наименование</i>	<i>2001</i>	<i>2002</i>	<i>2003</i>	<i>2004</i>	<i>2005</i>	<i>Сумма баллов</i>	<i>Занимаемое место в рейтинге</i>
Республика Адыгея	5	6	9	10	12	42	9
Республика Дагестан	9	9	7	4	6	35	6
Республика Ингушетия	12	12	12	11	10	57	12
Кабардино-Балкарская Республика	6	5	3	7	9	30	5
Республика Калмыкия	7	8	6	8	7	36	7
Карачаево-Черкесская Республика	10	10	11	9	11	51	11
Республика Северная Осетия-Алания	4	4	5	5	5	23	4
Краснодарский край	1	1	1	2	2	7	1
Ставропольский край	2	2	2	3	1	10	2
Астраханская область	11	11	10	12	4	48	10
Волгоградская область	8	7	8	6	8	37	8
Ростовская область	3	3	4	1	3	14	3

**собственник
инвестирует
в то предприятие,
деятельность
которого можно
прогнозировать
и стабильно
получать доход**

вропольского края и их рейтинг, расчет которого основывается на методике комплексного анализа социально-экономических факторов, влияющих на эффективность предпринимательской деятельности АПК. Наиболее высокий потенциал предпринимательской деятельности отмечен в Советском и Новоселицком районах (4 балла), а наименьший - в Петровском, Предгорном, Изобильненском, Левокумском, Туркменском и Георгиевском районах (1 балл). На основании рейтинга мы составили карту-схему Ставропольского края, которая наглядно показывает наиболее перспективные районы с позиций развития предпринимательской деятельности, исследование которой показало, что одной из основных проблем сдерживающих ее рост, является дефицит финансовых ресурсов. Решение в данном случае состоит в выработке организациями четкой финансово-инвестиционной стратегии с учетом следующих факторов:

1. Позитивные:

- хорошие финансовые показатели и низкий уровень задолженности предприятий Ставропольского края по сравнению с другими регионами РФ;
- высокие (хотя и с учетом низкого стартового уровня) темпы экономического роста — они превышают среднероссийские и, по-видимому, будут сохраняться в дальнейшем;
- повышение качества финансового управления и информационной прозрачности организаций.

2. Негативные:

- географическое положение в неспокойном Кавказском регионе. Это является сдерживающим фактором для привлечения капитала;
- высокая изношенность средств материально-технического обеспечения;
- низкий уровень промышленного производства при доминировании сельскохозяйственного;
- нестабильность финансовых результатов наряду с отсутствием определенности в функционировании организаций;
- ограничение на вывоз продукции за пределы края;

- дефицит инвестиционных ресурсов;
- демпинговые цены на сельскохозяйственную продукцию, ввозимую на территорию края.

Однако в целом в экономике Ставропольского края доминируют положительные тенденции, такие как увеличение объемов производства, рост объемов строительства, увеличение занятости населения, сокращение количества убыточных организаций. В результате наметилась устойчивая тенденция повышения эффективности предпринимательской деятельности в регионе.

В рамках финансово-инвестиционной стратегии могут быть выделены *основные направления инвестиционной деятельности организации*. К ним относятся:

- 1) инвестиции на поддержание простого воспроизводства (в основном из амортизационных фондов с привлечением дополнительных средств в случае инфляции и обесценения накоплений);
- 2) вложения в капитальное строительство;
- 3) инвестиции на прирост оборотных средств;
- 4) финансирование инновационных разработок и НИОКР.

Эти направления представляют стратегические ориентиры при формировании финансово-инвестиционной стратегии сельскохозяйственной организации в ином разрезе, не совпадающем с проектным. Например, один инвестиционный проект расширения организации может включать в себя направления по финансированию капитального строительства, инвестиции на прирост оборотных средств, вложения в НИОКР.

В то же время стратегическое решение об ориентации на инвестирование в строительство дополнительного здания (офисного или производственного назначения) означает, что преобладающая сумма средств (или преобладающее число инвестиционных проектов) будет в течение достаточно продолжительного времени связана именно с этим направлением инвестирования.

Ввиду особой важности анализа источников финансирования в современных условиях, ха-

исследование предпринимательской деятельности в Ставрополье показало, что одной из основных проблем сдерживающих ее рост, является дефицит финансовых ресурсов

рактирующихся хроническим дефицитом финансовых средств в организациях, остановимся на этом виде анализа более подробно. К основным источникам финансовых средств организации относятся:

- фонды развития организации (нераспределенная прибыль, амортизация, резервы, неиспользованная часть социальных фондов и т.д.);
- ресурсы, привлеченные за счет дополнительной эмиссии ценных бумаг организации;
- ресурсы, привлеченные в качестве консолидированных средств других предприятий (в рамках договоров интеграции);
- коммерческие и вексельные кредиты;
- банковские кредиты и ссуды различных видов;
- государственные (льготные) кредиты (в рамках централизованной инвестиционной программы);
- прямые государственные инвестиции (в рамках централизованной инвестиционной программы).

Следует заметить, что кроме перечисленных источников финансирования предприятий, в условиях переходного периода организации в принципе доступны, так называемые, *квазиинвестиционные ресурсы*. Их существование обусловлено особым феноменом российской экономики, получившим название системы взаимных неплатежей. Вызывая острейший дефицит оборотных средств, неплатежи останавливают нормальный ход воспроизводства не только на уровне организации, но и на уровне экономики в целом.

Реакцией организации на этот феномен является использование в своей деятельности особых неденежных форм инвестирования, которые с известной долей условности можно рассматривать как своеобразные инвестиционные источники финансирования. К ним относятся: взаимные зачеты долгов предприятий, бартер (натуральный обмен произведенными товарами и услугами), накопление средств на особых счетах дочерних фирм. Паллиативный, суррогатный характер этих источников, а также их ограниченность очевидны. Взаимозачеты не

**в целом
в экономике
Ставропольского
края доминируют
положительные
тенденции**

решают проблему наличных денег (а они необходимы, например, для оплаты затраченного труда).

Сфера применения двустороннего бартера очень ограничена, а построения его многоступенчатых цепочек значительно увеличивают продолжительность кругооборота капитала (Макаров, Клейнер, 1997). Накопление средств на счетах дочерних фирм (так называемая полуполезная «вторая» экономика, получившая наибольшее распространение в сфере малого бизнеса (Егорова, Майн, 1997), хотя и может оказаться «скорой помощью» при решении острых социальных проблем (например, при выплате долгов по зарплате), но имеет временный характер. Легализация финансовых источников приводит, как правило, к самоликвидации фирм, выполнявших роль «потайного кармана». Хотя основное целевое назначение квазиинвестиционных ресурсов состоит в пополнении оборотных средств организации, отдельные их подразделения могут являться источниками роста и расширения предприятий. Так средства, накопленные на счетах дочерних фирм, могут служить базой для финансирования процессов технического перевооружения, НИОКР и расширения крупных предприятий, осуществивших долгое время накопление этих средств (Егорова, Майн, 1997). Однако в практике российского предпринимательства такие ситуации являются эпизодическими. В большинстве случаев содержание «потайных карманов» расходуется в сфере потребления для обогащения директората предприятий и лишь в экстремальных случаях возвращается в сферу сельскохозяйственного производства.

**вызывая
острейший
дефицит
оборотных
средств,
неплатежи
останавливают
нормальный ход
воспроизводства
не только на уровне
организации,
но и на уровне
экономики в целом**

рп